

О.В. Корниенко

**Экономическая теория
с интерполяциями**

Учебное пособие

*2-е издание,
исправленное и дополненное*

Москва
Издательство «ФЛИНТА»
2018

УДК 330.1
ББК 65.01
К67

Корниенко О.В.

К67 Экономическая теория с интерполяциями [Электронный ресурс]: учеб. пособие / О.В. Корниенко. — 2-е изд., испр. и доп. — М.: ФЛИНТА, 2018. — 418 с.

ISBN 978-5-9765-2432-3

В учебном пособии дана характеристика экономической системы общества и рыночной экономики, рассматриваются классические проблемы микроэкономической и макроэкономической теорий, отражены аспекты кризиса командной экономики и перехода к рынку, изложены основы курса мировой экономики. Отличием данного учебного пособия от других учебников на аналогичную тематику является наличие большого числа «интерполяций» (врезок в основной текст).

Учебное пособие предназначено для изучающих экономическую теорию студентов бакалавриата и магистратуры высших учебных заведений, аспирантов, преподавателей, а также всех тех, кто интересуется теоретической экономикой.

УДК 330.1
ББК 65.01

ISBN 978-5-9765-2432-3

© Корниенко О.В., 2018
© Издательство «ФЛИНТА», 2018

Содержание

Предисловие ко второму изданию	7
I. Общая экономическая теория	8
1. Структурная организация экономической науки	8
1.1. Экономическая теория и экономическая практика	8
1.2. Предмет и функции экономической теории	11
1.3. Методы экономической науки	16
1.4. Система экономических наук	22
1.5. Структура экономической науки	23
Краткие выводы	26
Термины и понятия	27
Тесты	27
2. Основы организации экономической системы общества	29
2.1. Факторы производства	29
2.2. Собственность и ее формы	31
2.3. Социально-экономические классы общества	33
2.4. Типы экономических систем	36
Краткие выводы	43
Термины и понятия	44
Тесты	44
3. Основные категории рыночной экономики	46
3.1. Определение и структура рынка	46
3.2. Разделение и кооперация труда	49
3.3. Благо и товар	52
Краткие выводы	60
Термины и понятия	61
Тесты	61
4. Теория денег	63
4.1. Деньги: эволюция и свойства	63
4.2. Функции и теории денег	67
4.3. Электронные деньги	74
4.4. Суррогатные деньги	76
Краткие выводы	81
Термины и понятия	82
Тесты	82
II. Микроэкономика	84
5. Спрос и предложение	84
5.1. Закон спроса	84
5.2. Эластичность спроса	86
5.3. Закон предложения	89
5.4. Эластичность предложения	91
5.5. Образование равновесной цены	93
Краткие выводы	97
Термины и понятия	97

Тесты.....	97
6. Теория потребительского поведения	100
6.1. Потребление и экономический выбор	100
6.2. Предельная полезность.....	106
6.3. Процесс потребительского выбора	110
6.4. Предельная норма замещения.....	113
Краткие выводы.....	115
Термины и понятия	115
Тесты.....	116
7. Рынки факторов производства	118
7.1. Земля и земельная рента.....	118
7.2. Труд и заработная плата	124
7.3. Капитал и процент.....	133
7.4. Предпринимательство и прибыль	139
Краткие выводы.....	142
Термины и понятия	142
Тесты.....	143
8. Предприятие в рыночной экономике	145
8.1. Предприятие как субъект рынка.....	145
8.2. Частное и коллективное предприятие.....	147
8.3. Акционерное общество.....	149
8.4. Некоммерческие организации и кооперативы	155
8.5. Государственные предприятия	157
Краткие выводы.....	159
Термины и понятия	160
Тесты.....	160
9. Производство и издержки.....	162
9.1. Производственная функция и оптимум производителя.....	162
9.2. Предельная норма технологического замещения.....	166
9.3. Издержки производства и доход	167
Краткие выводы.....	172
Термины и понятия	173
Тесты.....	173
10. Конкуренция и монополия.....	176
10.1. Конкуренция и ее виды.....	176
10.2. Чистая монополия	179
10.3. Монополистическая конкуренция и олигополия.....	187
10.4. Слияния и поглощения компаний	193
Краткие выводы.....	196
Термины и понятия	196
Тесты.....	197
III. Макроэкономика	199
11. Введение в макроэкономику	199
11.1. Основные макроэкономические показатели	199
11.2. Экономический рост	204

11.3. Склонность к потреблению и сбережениям	216
11.4. Инвестиции и мультипликатор	218
11.5. Распределение и дифференциация доходов	223
Краткие выводы	229
Термины и понятия	229
Тесты	230
12. Совокупный спрос и совокупное предложение.....	232
12.1. Совокупный спрос.....	232
12.2. Совокупное предложение.....	233
12.3. Равновесие на рынке товаров.....	234
Краткие выводы	235
Термины и понятия	236
Тесты	236
13. Макроэкономическая нестабильность	238
13.1 Безработица.....	238
13.2. Инфляция, ее виды и типы	241
13.3. Экономический цикл	248
Краткие выводы.....	257
Термины и понятия	257
Тесты.....	258
14. Введение в теорию денежного обращения	260
14.1. Структура денежной массы и типы денежных систем	260
14.2. Спрос и предложение денег	268
14.3. Равновесие на денежном рынке.....	271
Краткие выводы	272
Термины и понятия	272
Тесты	273
15. Кредитная система государства	275
15.1. Источники, принципы и формы кредитования.....	275
15.2. Банковская система и центральный банк	278
15.3. Коммерческий банк и банковский мультипликатор	280
15.4. Денежно-кредитная политика государства	286
Краткие выводы.....	288
Термины и понятия	288
Тесты.....	289
16. Финансовая система государства	291
16.1. Финансы и госбюджет	291
16.2. Рынок ценных бумаг и фондовая биржа.....	295
16.3. Принципы, функции и формы налогообложения	303
Краткие выводы.....	308
Термины и понятия	309
Тесты.....	309
IV. Мировая экономика	312
17. Основные субъекты мировой экономики	312
17.1. Классификация стран, входящих в мировую экономическую систему	312

17.2. Международные экономические организации.....	317
17.3. Международные интеграционные объединения.....	323
Краткие выводы	332
Термины и понятия	332
Тесты	333
18. Международные экономические отношения.....	335
18.1. Международное разделение труда	335
18.2. Международная торговля.....	339
18.3. Вывоз капитала.....	350
18.4. Миграция рабочей силы	355
Краткие выводы	359
Термины и понятия	360
Тесты	361
19. Международные валютные отношения.....	363
19.1. Валюта и ее формы	363
19.2. Валютный курс	366
19.3. Валютные союзы, блоки и организации	369
Краткие выводы	374
Термины и понятия	375
Тесты	376
20. Глобальные экономические проблемы	
и глобализация экономики	378
20.1. Классификация глобальных экономических проблем	378
20.2. Экономические аспекты глобальных проблем	380
20.3. Глобальный финансовый кризис	388
Краткие выводы	390
Термины и понятия	391
Тесты	391
Ответы на тесты.....	393
Ответы на вопросы на засыпку	395
Именной указатель	398
Указатель цитируемой литературы.....	401
Указатель интерполяций.....	409
Рекомендуемая литература	413
Интернет-ресурсы	416

Предисловие ко второму изданию

Интерполяции (врезки) в основном тексте, представленные в учебном пособии, несут следующие виды дидактической нагрузки: 1. концентрация внимания читателей на наиболее важных аспектах текста (интерполяции типа «Нотабене», «Перекресток мнений», «Pro et contra»); 2. предоставление обучаемым дополнительной информации по теме, информация «для отличников» («Внеклассное чтение», «Нобелеоник», «Исторический экскурс»); 3. переключение внимания читателей на упрощенную, развлекательную информацию с целью сохранения длительной устойчивости внимания («Лирическое отступление», «Тихо! Идет экзамен», «Вопрос на засыпку»). Интерполяции «Тихо! Идет экзамен», «Похождения Экономикуса», «Вопрос на засыпку» составлены по реальным вопросам и ответам студентов, обучающихся у автора.

Всего в учебном пособии представлено более 210 интерполяций двадцати типов.

Во новом издании существенной доработке подверглись врезки-интерполяции, являющиеся системообразующими для учебного пособия.

Основатель физиократического направления в экономической науке французский ученый Франсуа Кенэ являлся врачом по своему образованию и основной профессии, в связи с чем широко пользовался медицинской терминологией в своих экономических работах. В связи с этим во второе издание включены интерполяции «Скорая помощь» в которых обыгрываются методологические подходы доктора Кенэ.

С 1991 г. американским журналом «Анналы невероятных исследований» присуждается международная премия Ig Nobel Prize, в вольном русском получившая название Шнобелевская премия. Некоторым лауреатам экономического раздела этого шуточного приза посвящены соответствующие врезки.

В параграфе 1.2 учебника отмечается о важной роли идеологии гламура в современной экономике. В соответствии с данным утверждением переиздание дополнено рядом интерполяций, получивших название «Гламурный кодекс».

По реальным ответам студентов на семинарах, зачетах и экзаменах составлен следующий новый тип врезок, получивший название «Похождения Экономикуса».

Во втором издании полностью исключены интерполяции типа «Биографическая справка». Вместо них появились аналогичные по содержанию врезки «Нобелеоник», посвященные жизни и деятельности упоминаемых в тексте нобелевских лауреатов по экономике.

Правке, исправлениям, добавлениям, а иногда и некоторым сокращениям подверглись практически все составные части учебника. В наибольшей степени «пострадали» параграфы 1.2; 1.3; 1.4; 2.1; 4.2; 4.4; 6.1; 6.2; 7.1; 7.2; 7.3; 10.2; 11.4; 11.5; 18.2.

І. Общая экономическая теория

1. Структурная организация экономической науки

1.1. Экономическая теория и экономическая практика

Экономической следует считать всякую деятельность человека, связанную с удовлетворением своих безграничных потребностей при помощи ограниченных ресурсов. Человек попадает в «поле притяжения» экономики, когда занимается трудовой деятельностью, когда обменивает товары на рынке, когда получает заработанный доход или пособия от государства, когда занимается безжалостным потреблением созданных им самим или купленных продуктов.

Сам термин «экономика» (означающий в переводе с древнегреческого примерно «искусство управления домашним хозяйством», «домоводство») впервые использовал в названии одного из своих трактатов («Экономикос») древнегреческий философ Ксенофонт Афинский.

Моральный кодекс



Нравственные мотивы также входят в состав тех сил, какие экономист должен учитывать. Предпринимались, правда, попытки сконструировать некую абстрактную науку о действиях «экономического человека», свободного от всяких нравственных принципов, расчетливо и энергично, но вместе с тем методически и эгоистично наживающего деньги. Однако эти попытки успеха не имели (А. Маршалл. Принципы экономической науки).

В экономической науке существует понятие «**homo economicus**» (лат. «человек экономический»), означающее некоего абстрактного человека, который в любой ситуации старается увеличить свой доход и уменьшить расходы. К счастью, в природе подобные существа встречаются сравнительно редко, и большинство людей, кроме экономической деятельности, интересуются культурой, религией, политикой, искусством, т.е. сферами, где экономическая максимизация дохода вытесняется (иногда) другими приоритетами: «даже те, кто убежден,

что экономический подход приложим ко всем сферам человеческой деятельности, признают, что многие неэкономические факторы также имеют важное значение»¹.

Настоящий человек, по мнению российского экономиста Е. В. де Роберти (1843-1915), не похож на экономическое существо, изучаемое политэкономией; богатство не составляет для него конечную цель, а является средством для других, более высоких целей.

Как отмечает нобелевский лауреат К. Эрроу (*Kenneth Joseph Arrow*; 1921-2017), «гипотезы рациональности с самого момента их появления в экономической науке начали подвергаться нападкам за их эмпирическую

¹ Г. Беккер. Человеческое поведение: экономический подход. М.: ГУ ВШЭ, 2003. С. 45.

несостоятельность. Уже у Торстейна Веблена² встречается целый ряд саркастических пассажей о необыкновенных вычислительных способностях, которые ученые-экономисты приписывают среднестатистическому индивиду в его повседневной деятельности»³.

Современными экономистами был проведен ряд экспериментов, которые показали, что «поведение людей может не соответствовать предпосылке об эгоизме, лежащей в основе классического представления о рациональности»⁴.

В настоящее время выделяется пять **основных секторов** экономики:

- **первичный сектор экономики** (англ. primary sector of industry) – сфера хозяйства, в рамках которой происходит преобразование природного продукта. Большая часть продуктов, произведенных данным сектором является сырьем для других производств. Основные отрасли, действующие в этом секторе: сельское хозяйство; агробизнес, рыболовство, лесное хозяйство и добывающие отрасли. Благодаря совершенствованию технологий в развитых странах количество занятых в данном секторе постоянно сокращается, что позволяет высвободить рабочие руки для вторичного и третичного секторов.
- **вторичный сектор экономики** (англ. secondary sector хозяйства, в которой происходит переработка продуктов, созданных в первичной секторе. Среди отраслей данного сектора: энергетика, электроника, металлургия, автомобильная промышленность, авиастроение, текстильная промышленность и др.
- **третичный сектор экономики** (англ. tertiary sector of industry) – сфера услуг. Основные отрасли третичной сферы: туризм, здравоохранение, транспорт, связь, торговля, индустрия развлечений (в т.ч. радио, телевидение, кино, звукозапись и др.), медиабизнес.
- **четвертичный сектор экономики** (англ. quaternary sector of industry) – отрасли хозяйства, связанные с производством интеллектуальной продукции, научными исследованиями, сбором и обработкой информации.
- **пятеричный сектор экономики** (англ. quinary sector of industry) – сферы хозяйства, связанные с высшим уровнем принятия решений в экономике. Сектор включает высших исполнительных лиц, принимающих решения в правительстве, науке, образовании, здравоохранении. Согласно другому подходу, данный сектор включает производство в сфере домашних хозяйств. Наконец, существует мнение, что пятеричный сектор охватывает здравоохранение, образование и культуру.

² Торстейн Веблен (*Thorstein Bunde Veblen*; 1857-1929) – американский экономист, основоположник институционального направления в экономической науке.

³ К. Эрроу. Восприятие риска в психологии и экономической науке // THESIS, 1994, вып. 5. С. 81.

⁴ Паниди К.А. Нобелевская премия по экономике – 2017: вклад Ричарда Талера // Экономический журнал ВШЭ, 2017, #4. С. 707.

Изучением экономической деятельности человечества занимается экономическая наука, имеющая несколько синонимических названий: «политическая экономия», «экономика», «экономикс», «экономическая теория».

Термин «**политическая экономия**» впервые проявился в 1615 г. в названии книги французского ученого А. де Монкретьена (*Antoine de Montchrestien*; 1576-1621) «Трактат политической экономии» (*Traite d'economie politique*). Это название стало настолько удачным, что являлось общепризнанным обозначением экономической науки вплоть до начала XX века (в России – до XXI). Данный термин в то время достаточно точно отражал характер экономических исследований, поскольку экономика в странах Европы, государственным строем которых являлась абсолютная монархия, была очень тесно связана с политикой. До сих пор в названиях отдельных научных изданий можно встретить данный термин (например, журнал Чикагского университета именуется «*Journal of Political Economy*»); термины «политическая экономия» и «экономикс» могут «рассматриваться как синонимы, так как в своем порой прерывистом развитии экономическая наука никогда не оказывалась полностью от своих прежних взглядов»⁵.

Однако, в конце концов большинство экономистов отказалось от подобного обозначения экономической науки. Научные исследования, согласно английскому экономисту А. Маршаллу (*Alfred Marshall*; 1842-1924) должны строиться не в расчете на практические цели, достижению которых они способствуют, а в соответствии с содержанием самого предмета, которому они посвящены. Экономическая наука должна остерегаться касаться многих политических вопросов, которые практик не может игнорировать. Поэтому ее лучше обозначать широким термином «экономическая наука» (*economics*), чем более узким термином «политическая экономия».

Таким образом в англоязычной научной литературе ныне используется термин «**экономикс**». Русский эквивалент данной категории «экономика» лучше всего не использовать в качестве обозначения науки, прежде всего из-



Внеклассное чтение

Исследование о природе и причинах богатства народов (*An Inquiry into the Nature and Causes of the Wealth of Nations*, 1776) –

трактат шотландского ученого А. Смита (1723-1790). Книга является первым подлинно классическим произведением в истории экономической науки. Именно книга А. Смита открывает историю экономической науки в полном смысле этого слова; в этой работе были синтезированы идеи людей, интересовавшихся экономической проблематикой ранее, и сформулированы задачи, требующие решения. Достаточно серьезный анализ ранних экономических концепций был проведен родоначальником современной экономической теории в его трактате. Британский ученый на страницах своей книги дискутирует с представителями ранних концепций – меркантилистами и физиократами.

⁵ П. Груневеген. Политическая экономия или экономическая наука? В кн.: Экономическая теория (под ред Дж. Итуэлла и др.). М.: Инфра – М, 2004. с. 685.

за его многозначности. «Экономика» означает не только науку о хозяйстве, но и само хозяйство: производство, торговлю, фабрики и т.п. Поэтому наиболее приемлемым в русском языке термином для обозначения экономической науки является «экономическая теория».

Экономическая теория является сравнительно молодой наукой. Условно датой ее возникновения считается 1776 год, когда вышла в свет книга шотландского экономиста А.Смита (*Adam Smith*; 1723-1790) «Исследование о природе и причинах богатства народов».

Относительно позднее возникновения экономической науки объясняется в том, что «пытливый человеческий ум предпочитает отдаленное – близкому, совершенно неизвестное – тому, что постоянно находится перед глазами»⁶.

Это не означает, что экономические исследования не проводились прежде. В самых ранних из сохранившихся письменных документов цивилизаций Месопотамии, Египта, Индии, Китая можно найти свидетельства экономической деятельности. Другое дело, что назвать эти записи свидетельством научных размышлений нельзя.

Серьезный экономический анализ, с определением многих экономических категорий провели античные ученые. Однако они не отождествляли свои размышления с особой наукой, проводя их в рамках общих философских исследований. То же самое можно сказать и о средневековых схоластах, чьи занятия экономикой укладывались в русло их теологических описаний.

Можно сказать, что экономическая теория зародилась, сформировалась в недрах философии, а затем отделилась в нее в рамках общего процесса дифференциации наук и специализации ученых, вызываемом непрерывным накоплением знаний и невозможностью охвата всего их массива отдельными исследователями.

В XIX столетии экономическая теория возникает в форме отдельных курсов на юридических факультетах университетов, в XX веке появляются особые экономические факультеты, специализированные экономические высшие и средние специальные учебные заведения, экономику начинают изучать в средних школах, лицеях, гимназиях, колледжах, формируется круг профессиональных экономистов.

1.2. Предмет и функции экономической теории

Первым определением предмета экономической науки можно считать название книги А. Смита «Исследование о природе и причинах богатства народов», т.е. экономическая наука изучает все, что связано с материальным и нематериальным богатством, которое может быть измерено в денежной форме.

Согласно **определению предмета экономической науки А. Маршалла**, экономика предполагает анализ богатства, а также является частью изучения человека. Таким образом, с одной стороны, А. Маршалл согласен с А.

⁶ Вернадский В.И. Критико-историческое исследование об итальянской политико-экономической литературе до начала XIX века. СПб., 1849. с. 2.

Смитом в отношении исследования богатства, с другой – отмечает, что экономическая теория наряду с другими дисциплинами (такими как биология, социология, политология, психология и т.д.) изучает человека, причем претендует не на целостный, а лишь на частичный анализ его поведения, в той области, где поступки человека объясняются его денежными интересами.

Общепринятым в наши дни **определением предмета** является следующее высказывание английского экономиста Л. Роббинса (*Lionel Robbins*; 1898-1984) : «экономическая наука- это наука, изучающая человеческое поведение с точки зрения соотношения между целями и ограниченными средствами, которые могут иметь различные употребления»⁷.

Предметом экономической теории российский экономист И.В. Вернадский (1921-1884) считал ценность (при этом потребление, по его мнению, ни в коем случае не может войти в предмет науки о ценности), предметом практики – народное благосостояние (в т.ч. распределение ценностей и потребление).

Среди функций (т.е. роли, назначения) экономической науки выделим основные:

- этическую;
- идеологическую;
- познавательную;
- прагматическую, или практическую;
- прогностическую;
- эстетическую.

Что касается **этической функции**, то многие экономисты считают ее излишней, заявляя о своеобразной моральной нейтральности экономической науки в отношении к нравственной сфере. С этой точки зрения легальная и теневая сферы экономики заслуживают одинакового внимания и изучения, что ставит экономику в статус нравственно-индифферентной науки. Такая позиция является крайне ошибочной: «неоклассический тезис об этической нейтральности экономической науки противоречит логике развития экономики»⁸.

Моральный кодекс

Даже самые что ни на есть чисто хозяйственные отношения в жизни предполагают честность и правдивость, а многие из этих отношений предполагают если не наличие благородства, то по крайней мере отсутствие подлости, присутствие чувства гордости, которое свойственно

⁷ Л. Роббинс. Предмет экономической науки // THESIS, 1993, #1. с. 18.

⁸ Корнейчук Б.В. Этическая экономия М. И. Туган-Барановского и вызовы глобального развития // Вопросы экономики, 2014, #12. С. 124.



каждому честному
человеку,
расплачивающемуся по
своим обязательствам (А.
Маршалл. Принципы
экономической науки).

Например, *homo economicus* в современной экономической науке «не имеет никаких внутренних оценок, возникающих из социальной взаимозависимости: чувства стыда и страдания чужды ему. Мораль – фетиш,

проповедуемый философами; этика – ограничение, налагаемое на простофиль; социализация в детстве – осталась в далеком прошлом; мир – огромный универмаг»⁹.

В результате недооценки этической функции, по мнению нобелевского лауреата индийского ученого А. Сена (*Amartya Sen*), «сущность современной экономической науки была значительно обеднена из-за возникшей дистанции между экономикой и этикой»¹⁰.

И все же в произведениях крупнейших экономистов можно найти осуждение нечестной конкуренции, эксплуатации, коррупции. В настоящее время возникло новое научное направление – этическая экономика (или хозяйственная этика), чье появление обусловлено тем, что «в современном мире нравственное и хозяйственное настолько тесно переплетены, что «вычленение» чистой экономической проблематики вряд ли возможно»¹².

Современные ученые признают, что «мораль влияет на результаты экономической деятельности. Мораль, принятая экономическими агентами, влияет на их поведение. Она находится в числе факторов, которые должны исследоваться экономистами...экономисты могут продвинуться в своей работе, если будут оценивать моральное поведение людей и их идеи, а также прослеживать их последствия»¹³.

Для современного хозяйственного мира характерно, что «материальные результаты экономической активности сильно зависят от нематериальных мотивов, от обстоятельств морального, нравственного порядка»¹⁴.



Скорая помощь

Симптомы:

Рыльце в пушку

Диагноз:

Системное взяточничество, осложненное запущенной коррупцией

Терапия:

Смертная казнь через четвертование¹¹

⁹ П. Вайзе. *Homo economicus* и *homo sociologicus*: монстры социальных наук // THESIS, 1993, вып. 3. С. 120.

¹⁰ А. Сен. Об этике и экономике. М.: Наука, 1996. С. 23.

¹¹ Предложено студенткой, обучавшейся у автора

¹² Макашова Н.А. Этика и экономическая теория // *Общественные науки и современность*, 2012, #3. с. 25.

¹³ Д. Хаусман, М. Макферсон. Серьезное отношение к этике: экономическая теория и современная моральная философия. В кн.: Истоки: социокультурная среда экономической деятельности и экономического познания. М.: ГУ ВШЭ, 2011. С. 116, 117.

¹⁴ Рудакова И.Е. Экономическая теория перед новыми вызовами: методологический аспект // *Вестник МГУ. Серия 6: Экономика*, 2014, #4. С.72.

В свою очередь, нравственность во многом является результатом достатка: «только человек, живущий в довольстве, может уделять свое время интеллектуальным и нравственным занятиям. Материально выгоднее обеспеченные народы всегда почти бывают и нравственно, и политически развитые; чистота и опрятность — это необходимые условия нравственного развития, а их встречаем мы только у хозяйственно высокоразвитых народов»¹⁵.



Гламурный кодекс

Ты красивая девушка. Ты молода. Ты богата (Теодор Драйзер. Финансист).

Он должен жить богато, а денег для этого у него нет! Разве же это не трагично? (Уильям Мейкпис Теккерей. Вороново крыло).

Я знатна и богата,- знатна и богата - как это хорошо, боже мой!... (А.П. Чехов. Рассказ госпожи).

В советской экономической мысли **идеологическая функция** считалась едва ли не основной. Политэкономы полагали, что существует особая буржуазная и отдельная пролетарская экономическая науки с особыми целями и предметом. После крушения социалистической системы многие посчитали, что идеологическая функция больше не играет значительной роли. На самом деле все

далеко не так просто. Свято место пусто не бывает и на место коммунистической идеологии в нашей стране пришла новая система взглядов, которую можно назвать идеологией гламура. В ее основе лежит принцип богатства, молодости и красоты. Кто не обладает этими достоинствами, тот не достоин гламурного общества. К этому набору примыкают показуха и хвастовство. Под каток гламурной идеологии в нашей стране попала значительная часть населения страны, особенно младшие поколения, в которых гламуризм разжигается его главным орудием, наукой и искусством — рекламой. Задачей экономической науки в общем и микроэкономики в частности должна стать борьба с этой ложной идеологией, ее клеймение и развенчивание. По мнению американского экономиста Дж. К. Гэлбрейта (*John Kenneth Galbraith*; 1908-2006), «не нужно запрещать рекламу; нужно сопротивляться тому, что она пытается навязать»¹⁶.

Об опасностях гламуризации предупреждал первый российский экономист И.Т. Посошков (1652-1726): «о всенародном обогащении подобает пещися...дабы и они даром и напрасно ничего не тратили, но жили бы от пьянственного питья воздержнее, а и во одеждах не весьма тщеславно, но посредственно, чтобы от излишняго украшения своего, наипаче же жен своих и детей, в скудость не приходили»¹⁷.



Нобелеоник

Сен (Sen), Амартия Кумар (*03.11.1933, Сантаникитан, шт.

¹⁵ Бабст И.К. О некоторых условиях, способствующих умножению народного капитала. В кн.: Мировая экономическая мысль: сквозь призму веков. М.: Мысль, 2004. Т. I. С. 685.

¹⁶ Дж.К. Гэлбрейт. Экономические теории и цели общества. М.: Прогресс, 1976. С. 290.

¹⁷ Посошков И.Т. Книга о скудости и богатстве. М.: Гос. соц.- экономическое изд-во, 1937. С. 99.

Также важно отметить, что «идеология, определяя точку зрения ученого, с одной стороны, помогает выбирать задачи и формулировать исходные гипотезы, а с другой – порождает тенденциозный отбор фактов, игнорирование достижений оппонентов, обвинения их в некомпетентности»¹⁸.

Значение **познавательной функции** можно объяснить, прибегнув к аналогии из области литературы. Например, читая литературное произведение,

человек узнает о способах общения между людьми, о мотивах их поведения, приобретает знание об отраженных в произведении материальных и духовных предметах, городах и странах и т.п. Изучающий экономическую науку индивид также обретает подобное знание, причем несколько одностороннее, связанное с хозяйственной деятельностью человечества.

Накопленные в экономической теории знания вполне возможно, хотя бы частично, использовать на практике – в этом состоит **прагматическая функция**; данная функция проявляется в широком спектре «исследований, связанных с диагностикой реальных экономик, их подсистем и элементов; разработкой экономико-политических стратегий и программ, вариантов реформирования экономических институтов»¹⁹; «экономисты призваны вносить вклад в улучшение отраслевого, финансового, банковского регулирования, способствовать охране окружающей среды и права на конкуренцию; они должны совершенствовать монетарную и фискальную политику»²⁰.

Знание законов экономической теории можно применять при попытках проецирования развития хозяйства на будущее – так проявляется **прогностическая функция**. К большому сожалению, «несмотря на все разработки аналитического инструментария, а они весьма масштабные, современная экономическая наука не прибавила в способности предсказывать и прогнозировать экономические изменения и наступление кризисов»²¹.

Бенгалия) – индийский экономист. Лауреат Нобелевской премии 1998 г. «За вклад в экономическую теорию благосостояния». Учился в Президентском колледже (Калькутта) и Кембриджском университете (бакалавр, 1956; доктор философии, 1959). Преподавал в Калькуттском университете (1956-58), Кембридже (1957-63); Делийском университете (1963-71); в Оксфорде (1977-80) и Гарварде (1987-98). Президент Международной экономической ассоциации (1986–89). Президент Эконометрического общества (1984). Президент Американской экономической ассоциации в 1994 г. Лауреат премии Фрэнка Сейдмана (1986) и Леонтьевской премии за расширение границ экономической мысли (2000).



Вопрос на засыпку

Как Вы считаете насколько прогностическая функция экономического науки является точным?

Зарине А.

¹⁸ Полтерович В.М. Разработка стратегий социально-экономического развития: наука vs идеология // Вопросы теоретической экономики, 2017, #1. С. 56.

¹⁹ Ананьин О.И. Экономика: наука и/или искусство. М.: Институт экономики, 2007. С. 26.

²⁰ Ж. Тироль. Экономист в общественной жизни // Вопросы экономики, 2017, #8. С. 46.

²¹ Рязанов В.Т. Политическая экономия и философия хозяйства // Вопросы политической экономики, 2013, #2. С. 136.

Эстетическая функция экономической теории является еще более спорной. Вновь обращаясь к литературе, отметим ее безусловный эстетический эффект; человек может возвращаться к литературному произведению не для того, чтобы вспомнить о поступках или словах того или иного персонажа, а для нового переживания особого ощущения, связанного с восприятием прекрасного. Без сомнения, красота и прекрасное присуще экономической науке в меньшей степени, чем искусству, но логика, стиль, глубина экономических построений иногда могут вызывать восхищение.

1.3. Методы экономической науки

Основными методами (от греч. *methodos* - путь, способ исследования, теория, учение) экономической теории являются общенаучные дедуктивный и индуктивный методы.

Дедукция (от лат. *deductio* - выведение), или **логический метод** предполагает рассуждение на основе априорных аксиом, гипотез, выведение с их помощью общих теорий и последующей проверкой данных теорий на практике. Иногда дедукцию именуют гипотетическим, или гипотетико-дедуктивным методом.

Истинность или ложность гипотезы можно проверить при помощи следующих приемов:

- сведения тезиса, противоречащего гипотезе, к противоречию (т.н. «сократический» метод);
- фальсификации – процедуры, устанавливающей противоречивость гипотезы, при помощи эмпирической или теоретической проверки;
- верификации – процедуры доказательства истинности гипотезы при помощи эксперимента.

С дедукцией тесно связан **аксиоматический метод**: способ конструирования научной концепции в виде системы аксиом (постулатов), на основе которых, по определенным правилам, доказываются теоремы.

Аксиоматический метод предполагает:

- перечисление исходных данных (терминов, предложений);
- осознание системы аксиом как суммы подразумеваемых дефиниций исходных данных;
- постепенное введение остальных данных на основе определенных правил;
- отделение процесса построения системы аксиом от процесса ее интерпретации.

Знаменитой попыткой использования аксиоматического метода в экономической науке являются **теоремы Родбертуса** – названные по имени немецкого экономиста И. К. Родбертуса (*Johann Karl Rodbertus*; 1805-1875). Пять экономических теорем сформулированы им в работе «К познанию нашего экономического состояния» (*Zur Erkenntnis Unserer Staatswirtschaftlichen Zustände*, 1842):

- 1) все хозяйственные полезности - продукт труда, и только труда;
- 2) если бы ценность продукта всегда равнялась трудовой стоимости, то труд был бы лучшим мерилем ценности;
- 3) земельная и капитальная ренты имеют один общий источник, являясь доходом, получаемым без труда, в силу обладания собственностью; обособление земельной ренты вытекает, при наличии особого класса капиталистов и достаточной ценности сырья, из обычного способа исчисления прибыли на капитал;
- 4) если ценность продуктов равна трудовой стоимости и если, притом, производительность труда дает возможность существования безработного дохода (ренты в широком смысле), то эта ценность содержит в себе, говоря вообще, как ренты, земельную и капитальную, так и возмещение затраченного капитала.
- 5) при порядке вещей, где ценность продуктов всегда была бы равна трудовой стоимости, возможно было бы установить новый денежный знак, который служил бы мерилем ценности и орудием обращения, не будучи ни вещественным продуктом, ни даже представителем вещественной монеты.



Лирическое отступление

«И какой экономист! Выгнал меня из храма – вот ты задумывался почему? Потому что они драли с паломников за пределами процент, ставя тем самым под угрозу очень важное направление туризма и подрывая национальную экономику. По-нынешнему говоря, это был вопрос рыночной дисциплины, и Он единственный имел достаточно мозгов и решительности, чтобы заняться наведением этой дисциплины... почему Его распяли: ясное дело, что священники храма были с менялами в доле, вот они и решили избавиться от парня, у которого был более широкий экономический кругозор» (Робертсон Дэвис. Пятый персонаж. Ч. 3. Гл. 3)

Главным недостатком дедуктивного метода, является то, что ученые, «стремящиеся построить теорию, действительно иногда закрывают глаза на поправки, вносимые миром, в котором они живут»²².

Этот недостаток призвана исправить **индукция** (от лат. *inductio* - наведение), или **эмпирический** (от греч. *empeiria* - опыт) метод, напротив, основан на предварительном изучении фактов (например, на сборе статистической информации, наблюдении, эксперименте) с последующей формулировкой на их базе гипотез, теорий.

Основные типы индукции:

1. перечислительная (популярная) индукция – основана на построении индуктивной гипотезы: если А присуще некоторое свойство, то В, С и т.д. также имеет данное свойство;
2. полная (совершенная) индукция: если известно, что некоторое свойство присуще всем известным субъектам или объектам в некоторой цепи.;
3. неполная индукция: число звеньев в цепи неизвестно, а потому неизвестно присуще некоторое свойство всем звеньям.;

²² Р. Джонс. Экономические сочинения. Л.: Соцэкгиз, 1937. С. 9.

4. научная индукция – это вид неполной индукции, в рамках которой кроме формального, дается содержательное обоснование наблюдаемой сходимости свойств в анализируемой цепи.

Научные рассуждения невозможны без **абстракции** (от лат. abstractio - отвлечение) – формы познания действительности, основанной на отвлечении от несущественных свойств предмета и акцентировании внимания на существенном. Процесс абстрагирования предполагает обобщение, классификацию исследуемых явлений по некоему критерию. Пример абстрактного высказывания: «Фирмы действуют на рынке с целью максимизации прибыли». Естественно, на рынке действует ряд фирм, не преследующих данную цель (например, некоторые некоммерческие организации), но для того, чтобы осознать закономерности поведения данных субъектов экономики в рамках рыночного хозяйства нам необходимо определить их некоторое общее важное свойство. Процесс абстрагирования присущ всем без исключения людям, даже с достаточно примитивным мышлением, ибо без него человек погряз бы в невероятном количестве познаваемых фактов, не в силах классифицировать их по какому-то ни было признаку.

Основными типами абстракции являются:

- изолирующая абстракция – вычленение исследуемого явления из некоторой целостности;
- обобщающая абстракция - формулировка обобщенной картины явления;
- идеализация - замещение реально существующего эмпирического явления идеальным явлением, его схематизированной моделью.

В результате процесса абстрагирования можно провести **процесс классификации** (от лат. classis - разряд, класс и facio - делаю, раскладываю) объектов, т.е. разбить множество на подмножество на основе определенного критерия.

Основные типы классификаций:

- естественная (основана на существенных признаках объектов);
- искусственная (основана на несущественных признаках);
- вспомогательные классификации (например, предметный и именной указатель в книге, каталог в библиотеке).

Кроме этого в экономической науке, как, впрочем, и в других разделах экономической науки, активно используется инструментарий формальной логики: анализ и синтез, сравнение, аналогия.

Анализ представляет собой мысленное разделение предмета на составные части с целью пристрастного изучения.

Синтез противоположен анализу – для него характерно соединение частей в единое целое.

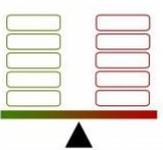
Сравнение предполагает выявление общего и особенного в анализируемом явлении или объекте.

Аналогия позволяет переносить в процессе анализа свойств одного явление на другие.

Относительно соотношения дедуктивного и индуктивного метода в экономической науке австрийский ученый Ф. фон Хайек (*Friedrich August von Hayek*; 1899-1982) замечает, что «в эпоху великих триумфов эмпиризма в естественных науках была сделана попытка навязать те же эмпирические методы общественным наукам, которая неминуемо должна была привести к катастрофе. Начинать в этой области не с того конца, искать регулярности в таких сложных явлениях, которые никогда нельзя встретить дважды в одинаковых условиях, не могло привести ни к чему иному, кроме как к выводу, что нет никаких общих законов...и что единственной задачей - в особенности экономической науки - является описание исторических изменений»²³.

Экономическую науку российский ученый Л.В. Ходский (1854-1919) относит «в разряд наблюдательных индуктивных наук, хотя дедуктивный метод имеет здесь настолько обширное применение, что многие считают ее наукою дедуктивною»²⁴.

Шведский экономист Г. Кассель (*Karl Gustav Cassel*; 1866-1945) считал, что при исследовании экономических явлений необходимо переходить от стадии к стадии, от абстрактного к конкретному. На первой стадии предметом исследования является статическое хозяйство; на второй стадии рассматривается равномерное развитие хозяйства («квазистатическая стадия»); на третьей стадии изучается динамика хозяйства. На первой и второй стадии необходимо, считает ученый применять дедуктивный метод исследования, так как «предпосылки, от которых мы исходим на этих ступенях исследования являются абстрактными, и в действительной жизни такие ступени фактически не наблюдаются»²⁵; на третьей стадии не обойтись без индукции.

	Pro et contra МАТЕМАТИЧЕСКИЙ МЕТОД В ЭКОНОМИКЕ ЗА ²⁶
Качественный анализ дополняется количественным анализом Строгость, четкость и сжатость формулировок Возможность изучения взаимосвязи хозяйственных явлений ПРОТИВ Практически нет ученых, знающих одновременно математику и экономику Математико-экономические построения можно объяснить, не пользуясь математической символикой	

²³ Ф. фон Хайек. Индивидуализм и экономический порядок (<http://libertarium.ru/10065>)

²⁴ Ходский Л.В. Политическая экономия в связи с финансами. СПб., 1908. Т. I. С. 21.

²⁵ Г. Кассель. Основные идеи теоретической экономии. Л.: Прибой, 1929. с. 28.

²⁶ Билимович А.Д. Труды. СПб.: Росток, 2007. с. 294-298.

Психические причины, действующие в экономике, представляют собой неизмеримые величины

В последнее столетие в экономических исследованиях очень активное применение нашли многие **математические методы**: графический метод; табличный метод; функциональный и корреляционный анализ; матричный анализ; предельный анализ; экономико-математическое моделирование; регулярно используются дифференциальное и интегральное исчисление, логарифмирование, теория графов, теория вероятностей, тригонометрия.

Внедрение математических методов в экономические исследования происходило постепенно и сопровождалось спорами и разногласиями в научной среде: «а начальном этапе своего развития (в эпоху А. Смита) экономическая теория не была формализованной, но со временем взяла на вооружение математические методы»²⁷; «на рубеже XIX–XX веков внимание экономистов к математике возрастает, но при этом, с одной стороны, высказываются опасения относительно возможной экспансии математики, а с другой появляются работы, в которых математика признается научным языком, использование которого позволяет получить нетривиальные результаты»²⁸; многие экономисты «напрямую не критикуют математизацию экономики, но сами открыто заявляют, что не видят поля для ее применения в своих исследованиях»²⁹.

По словам, одного из лидеров математической школы в экономической науке, «использование сложного математического аппарата не является недостатком само по себе. Более того, оно необходимо и желательно (если нельзя поступить иначе), но правомерно лишь в том случае, когда этого требует анализ действительности. Нет нужды прибегать к весьма абстрактному математическому аппарату, если предоставляемая им дополнительная информация остается крайне ограниченной или даже нулевой»³⁰.

Использование **экспериментального метода** в экономической науке затруднено, поскольку в хозяйственной практике трудно создать условия, необходимые для полноценного эксперимента, а именно искусственные, воспроизводимые условия.

Известностью пользуется высказывание Леонардо да Винчи – «теория – генерал, а эксперименты – солдаты». Английский экономист А. Пигу (Arthur Cecil Pigou; 1877-1959) заметил по этому поводу, что «у экономической

²⁷ Ж. Тироль. Научные исследования в повседневной жизни // Вопросы экономики, 2017, #9. С. 99.

²⁸ Макашева Н.А. Как маржинализм приходил в Россию? Два эпизода из истории // Terra eonomicus, 2009, #3. С. 36.

²⁹ Заостровцев А.П. Дуглас Норт: бегство от неоклассического мейнстрима // Общественные науки и современность, 2013, #4. с. 149.

³⁰ М. Алле. Экономика как наука. М.: Наука для общества, РГГУ, 1995. С. 42.

теории есть хорошо обученные генералы, но из-за природы того материала с которым она работает, заполучить солдат трудно»³¹.

Тем не менее, экономическое экспериментирование все же имеет место, особенно в рамках микроэкономики, поскольку на отдельном предприятии можно создать контролируемую ситуацию, необходимую для чистоты опыта. В данном случае можно подвергнуть экспериментальной проверке, например, новую систему оплаты труда, организационную структуру управления.

Примером применения лабораторного эксперимента в микроэкономике может служить опыт, проведенный американскими исследователями на белых крысах³². Крысы были помещены в клетки с двумя рычажками, нажимая которые они могли получать пиво и питательную смесь. Два участвовавших в эксперименте животных явно предпочли пиво. Затем условия были изменены: для того чтобы получить пенный напиток крысы должны были нажимать на соответствующий рычаг большее, чем прежде, количество раз, при неизменном общем количестве нажатий (т.е. фактически увеличилась «цена» пива, а «доход» остался прежним). Грызуны повели себя как настоящие экономисты: они сократили потребление хмельной субстанции и сосредоточились на питательной смеси.

Любопытным методом, достаточно часто используемым в экономической теории, является **контрафактическое утверждение** – «мысленный эксперимент, опирающийся на условные предположения «что, если бы»³³. Американский экономист нобелевский лауреат Р. Фогель (*Robert Fogel*; 1926-2013) в работе «Железные дороги и рост американской экономики: эссе по эконометрической истории» (*Railroads and American Economic Growth: Essays in Econometric History*, 1964) даже провел фундаментальное исследование на тему: **что** было бы с транспортной системой Соединенных Штатов, **если бы** железные дороги не были бы изобретены? В своей следующей сенсационной работе «Время на перепутье: экономика американского негритянского рабства» (*Time on the Cross: The Economics of American Negro Slavery*, 1974) ученый доказывает, что труд рабов юга США до гражданской войны был производительнее, чем работа северных свободных рабочих.

Российский экономист Е.В. де Роберти отмечал, что пользование **диалектическим методом** исследования может привести к тому, что ученый может легко построить кабинетную теорию, не проверяя ее при этом на фактических данных.

В микроэкономических исследования в последние годы активно применяются **методы смежных дисциплин**:

- социологические методы опроса и анкетирования;
- статистический анализ;

³¹ А. Пигу. Экономическая теория благосостояния. М.: Прогресс, 1985. Т. I. С. 71.

³² см. Э. Долан, Д. Линдсей. Микроэкономика. СПб.: Санкт-Петербург оркестр, 1994. С 113, 114.

³³ Д. МакКлоски. Контрафактические утверждения. В кн.: Экономическая теория (под ред Дж. Итуэлла и др.). М.: Инфра – М, 2004. с. 186.

- психологическое тестирование.

Рассуждая о методологии экономической науки российский экономист и правовед И.Т. Тарасов (1849-1929) выделял следующие «порядки исследования»: 1) механический: а) чисто механический (например, толковые словари; б) скрытно-механический или эклектический; 2) систематический: а) органический; б) синтетический; в) исторический; г) генетический.

1.4. Система экономических наук

Процесс дифференциации научного знания привел в конечном итоге не только к обособлению экономической теории в качестве особой науки, но и к внутренней ее дифференциации, т.е. формированию в ее рамках целой группы наук, так или иначе связанных (например, схожестью предмета или единством методов исследований).

В настоящее время в системе экономических наук выделяют 5 основных групп: фундаментальные, специальные, отраслевые, региональные и смежные.

К **фундаментальным экономическим наукам** относятся сама экономическая теория, история экономических учений и история экономики. Несмотря на схожесть названий, история экономических учений и история экономики имеют весьма различные предметы исследования. Историка экономических учений интересуют прежде всего идеи, теории, гипотезы ученых прошлого, он анализирует и интерпретирует их публикации. Историк экономики свою задачу видит в поиске и анализе свидетельств практической деятельности в хозяйственной сфере.

Моральный кодекс



Никакая нравственная сила в мире не может сделать из балбеса гения, а из мечтателя - бухгалтера (В. Зомбарт. Буржуа).

Среди **специальных экономических наук** можно выделить:

- финансовую науку, посвященную изучению совокупности экономических отношений в процессе создания и использования фондов денежных средств;
- бухгалтерский учет - систему сбора, регистрации и обобщения информации в денежном выражении;
- маркетинг, основной проблемой ставящий анализ рынка управления производственно-сбытовой деятельностью предприятий и воздействия на нее с целью получения прибыли;
- менеджмент – науку об управлении, направленном на достижение поставленных целей на основе использования внутреннего потенциала предприятия.

К **отраслевым экономическим наукам** относятся, например, экономика промышленности, экономика сельского хозяйства, экономика сферы услуг, экономика транспорта и т.д.

В числе **региональных экономических наук**: экономика Южного федерального округа, экономика Северного Кавказа, экономика Урала, экономика Сибири и т.д. К данным наукам можно отнести также экономику села, экономику города, экономику мегаполиса.

К **смежным экономическим наукам** относятся науки лежащие на пересечении объектов исследования экономической теории и других гуманитарных и естественных наук. К ним, например, относятся:

- **эконометрия** (или **метроэкономика**) - наука, изучающая количественные взаимосвязи экономических субъектов и объектов при помощи математических и статистических методов и моделей;
- **клиометрия** – анализирует историю развития экономики с использованием статистических методик: «вклад клиометрического подхода заключается в применении к истории систематизированного корпуса теоретических идей – неоклассической теории, – а также в применении высокоразвитых количественных методов для разработки и проверки исторических моделей»³⁴;
- **эконофизика**, которая «применяет методы физической науки для изучения процессов, происходящих на финансовых рынках, моделирования поведения экономических агентов»³⁵;
- **экономическая география** - изучает территориальную организацию производства, особенности формирования территориальной структуры хозяйства различных стран и регионов;
- **экономическая социология** – наука о взаимодействии общественной и экономической сфер;
- **экономическая демография** – занимается объяснением воздействия экономики на закономерности воспроизводства и миграции населения;
- **экономическая психология** – изучает особенности психической жизни экономических субъектов: менеджеров, рабочих, производителей, потребителей.

1.5. Структура экономической науки

Четкое осознание внутренней структуры науки, выделение разделов, характеризующихся особым объектом исследования является безусловно важным для любой научной дисциплины. В естественных науках структура является традиционной и не подвергается значительной корректировке в течении столетий. Например, в математике выделяются разделы как алгебра и геометрия, в химии – органическая и неорганическая части. Достаточно стабильным является внутреннее строение философии: онтология, гносеология, этика, эстетика, логика. В общественных науках чаще всего

³⁴ Д. Норт. Институты, институциональные изменения и функционирование экономики. М: Начала, 1997. с. 167.

³⁵ Тутов Л.А., Рогожникова В.Н. Дилемма «экономист или математик»: взгляд философии // Вестник Московского университета. Серия 6: Экономика, 2018, #1. С. 10.

существует несколько конкурирующих между собой подходов к структурированию их внутреннего поля.

Первым в истории экономической науки способом определения разделов был подход древнегреческих экономистов, выделявших:

- каталлактику, или искусство обмена товарами;
- хрематистику, или искусство накопления денег и имущества.

До сих пор не утратила своего значения схема Ж.-Б.Сэя (*Jean-Baptiste Say*; 1767-1832) и Дж. С. Милля (*John Stuart Mill*; 1806-1873) «производство-распределение-обмен-потребление». Будучи наполнена современным содержанием, она вполне еще в состоянии помочь достойно организовать пространство экономической теории.

В разделе **«производство»** рассматриваются аспекты создания материальных и духовных благ и услуг.

Раздел **«распределение»** посвящен проблемам разделения созданных благ между участниками производства.

Проблематика купли-продажи товаров, а также их безвозмездно передачи анализируются в разделе **«обмен»**.

Наконец, в разделе **«потребление»** исследованию подвергаются аспекты удовлетворения потребностей людей.

Российский экономист А.В. Чивилев (1808-1867) разделял политическую экономию на теоретическую и практическую (к последней А.В. Чивилев относил науку о финансах).

Весьма интересным является выделение швейцарским экономистом второй половины XIX века Л. Вальрасом (*Léon Walras*; 1834-1910) в рамках экономической науки следующих разделов: «чистая экономика», «прикладная экономика», «социальная экономика». В данном случае, в качестве критерия выделения разделов, берется возможность математического исследования экономических проблем (чистая и прикладная экономика) или их отсутствие (социальная экономика или, фактически, гуманитарная экономическая наука).

В рамках **«чистой экономики»** Л. Вальрас предлагал изучать проблемы, связанные с обменом и меновой ценностью.

Предметом **«прикладной экономики»** является теория производства общественного богатства, организации общественного производства в рамках разделения труда.

Л.Вальрас считал, что присвоение вещей лицами или распределение общественного богатства между людьми в обществе является моральным, а не промышленным фактом, а поэтому должно исследоваться в рамках **«социальной экономики»**.

Российский ученый В.Г. Яроцкий (1855-1917) считал, что политическая экономия распадается на следующие составные части:

- история народного хозяйства;
- теория народного хозяйства;
- экономическая политика (или прикладная политическая экономия)
- финансовая наука.

Среди подходов к определению структуры экономической науки в XX веке можно выделить выделение «нормативной и позитивной экономической науки».

Нормативные экономические исследования подразумевают создание определенных правил, предписаний практикующих экономистов и управляющих, отражение какой «должна быть» экономика. Напротив, **позитивный подход** предполагает

	АРИСТОТЕЛЬ Каталлактика Хрематистика	
СЭЙ Производство Распределение Обмен Потребление	Перекресток мнений  СТРУКТУРА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НАУКИ	ВАЛЬРАС Чистая экономия Прикладная экономия Социальная экономия
	САМУЭЛЬСОН Микроэкономика Макроэкономика	

описание существующего положения в экономической сфере, констатация того, «какова есть» экономическая система.

В середине прошлого века под влиянием исследований англичанина Дж. М. Кейнса (*John Maynard Keynes*; 1883-1946) и американца П. Самуэльсона (*Paul Samuelson*; 1915-2009) наиболее принятым в экономической теории стало выделение в ее рамках 2 основных разделов: микро- и макроэкономики.

Микроэкономика, как это видно из названия, занимается изучением экономической деятельности небольших хозяйственных субъектов: домашних хозяйств и предприятий.

Макроэкономика была задумана как раздел науки посвященный анализу деятельности групп отраслей экономики и всего государства.

	<p>Всякое деление, классификация являются делом в достаточной степени условным. В данном случае, это проявляется в том, что многие проблемы оказались на пересечении «интересов» микро- и макроэкономики. Например, кейнсианский анализ склонности к потреблению и сбережениям может быть проведен в рамках как одного, так и другого раздела. Также неясно, почему рынок труда принято анализировать в рамках микроэкономики, а глава о безработице</p>
---	--

является атрибутом любого макроэкономического опуса.

Долгое время макроэкономика и микроэкономика являлись практически не связанными между собой отраслями экономического знания: «отсутствие ясной взаимосвязи между

макроэкономикой и микроэкономикой долгое время было источником беспокойства среди экономистов; бесчисленные студенты жаловались на «шизофреническую» природу дисциплины, две основные ветви которой имели столь радикально различающиеся взгляды на мир»³⁶.

Очевидным является и факт недостаточности подобного структурирования для охвата всех экономических проблем. Так, в последние годы в качестве промежуточного звена между микро- и макроэкономикой выделяется «**мезоэкономика**», в рамках которой изучаются аспекты хозяйственной деятельности отдельного региона и отрасли.

В отдельный раздел обособляется «**мегаэкономика**», имеющая объектом исследования экономику мирового сообщества в целом.

В настоящее время среди экономистов существует достаточно ясное понимание того, что изучать поведение домохозяйства и фирмы в рамках микроэкономики нельзя – слишком разные субъекты, ведущие себя неадекватно. Предполагается также, что конечным субъектом принятия решений в экономике является отдельный индивид, а не домохозяйство. Создатель данного направления американский экономист российского происхождения Х. Лейбенштейн (*Harvey Leibenstein*; 1924-1992) назвал свою концепцию «**микро-микротеорией**».

Краткие выводы

Наиболее приемлемым в русском языке термином для обозначения экономической науки является «экономическая теория».

Античные ученые и средневековые схоласты не отождествляли свои размышления с особой наукой, проводя их в рамках общих философских исследований.

Согласно А. Смиту, экономическая наука изучает все, что связано с материальным и нематериальным богатством, которое может быть измерено в денежной форме.

Общепринятым в наши дни определением предмета экономической науки является дефиниция Л. Роббинса.

Изучающий экономическую науку индивид также обретает несколько одностороннее знание, связанное с хозяйственной деятельностью человечества.

В произведениях крупнейших экономистов можно найти осуждение нечестной конкуренции, эксплуатации, коррупции.

Красота и прекрасное присуще экономической науке в меньшей степени, чем искусству, но логика, стиль, глубина экономических построений иногда могут вызывать восхищение.

Экспериментальный метод в экономической науке практически не используется, поскольку в хозяйственной практике трудно создать условия, необходимые для полноценного эксперимента.

³⁶ П. Хауитт. Микроэкономика: отношения с макроэкономикой. В кн.: Экономическая теория (под ред Дж. Итуэлла и др.). М.: Инфра-М, 2004. с. 485.

Процесс дифференциации научного знания, связанный с накоплением фактического материала, привел в конечном итоге не только к обособлению экономической теории в качестве особой науки, но и к внутренней ее дифференциации.

Многие проблемы экономической теории оказались на пересечении «интересов» микро- и макроэкономики.

Термины и понятия

Экономика	Отраслевые науки
Homo economicus	Региональные науки
Первичный сектор экономики	Смежные науки
Политическая экономия	Производство
Экономикс	Распределение
Функции экономической науки	Обмен
Логический метод	Потребление
Эмпирический метод	Нормативный подход
Контрафактическое утверждение	Позитивный подход
Фундаментальные науки	Микроэкономика
Специальные науки	Макроэкономика

Тесты

1

П. Самуэльсон определяет предмет экономической науки следующим образом:

1. экономика предполагает анализ богатства, а также является частью изучения человека;
2. экономическая наука изучает все, что связано с материальным и нематериальным богатством, которое может быть измерено в денежной форме;
3. это наука об использовании ограниченных производственных возможностей, допускающих альтернативные способы применения или достижения поставленных целей;
4. это наука о взаимодействии производительных сил и производственных отношений;
5. экономическая теория является искусством.

2

Понятие «homo economicus» означает:

1. абстрактного человека, который в любой ситуации старается увеличить свой доход и уменьшить расходы;
2. абстрактного человека, который в любой ситуации старается уменьшить свой доход и увеличить расходы;
3. абстрактного человека, который в отдельных ситуациях старается увеличить свой доход и уменьшить расходы;
4. конкретного человека, который в любой ситуации старается увеличить свой доход и уменьшить расходы;
5. разумного человека.

3

Общепринятым в наши дни определением предмета экономической науки является высказывание следующего экономиста:

1. К. Маркса;
2. И. Фишера;
3. А. Маршалла;
4. А. Смита;
5. Л. Роббинса.